

ÉTAPE 1



L'état d'esprit de l'entrepreneur à succès

L'état d'esprit de l'entrepreneur à succès et comment surfer sur les challenges du quotidien avec sérénité.

- Comment devenir un entrepreneur à succès sans être expert en technique ou un pro de la vente ?
- Comment trouver du temps, de l'énergie et de l'argent quand vous manquez des trois ?
- Comment en finir avec le syndrome de l'imposteur et exploser votre plafond de verre ?
- La Méthode MEM pour vous câbler en « mode succès » et réussir vos projets en toute autonomie
- Comment dépasser vos peurs & blocages pour passer à l'action et atteindre vos objectifs ?

ÉTAPE 2



Créez une offre irrésistible

Trouver une idée de business et créer une offre irrésistible en faisant une différence unique sur votre marché.

- Comment trouver une idée de business en ligne rentable et s'implanter dans un marché en tant que leader ?
- Comment vous différencier de la concurrence grâce à une proposition de vente unique ?
- Quel contenu devez-vous offrir à votre audience et que devez-vous leur vendre ?
- La différence fondamentale entre une offre au TOP et une offre qui fait un FLOP
- Le système clé en main pour connaître précisément les attentes de votre marché et faire un carton avec votre offre
- Quel premier produit devez-vous vendre à votre audience ? Quand et à quel prix ? Quel format et quelles formules ? Je vous dis TOUT !

- Les outils à utiliser pour créer et vendre votre premier produit à succès
- Les chiffres clés à analyser pour augmenter vos rentrées de cash à chaque lancement de produit

ÉTAPE 3



Créez un système d'acquisition de clients

Générer des prospects qualifiés à la demande et atteindre des ROAS de 10 grâce à la publicité digitale (Google & Facebook).

- Pourquoi vous devez commencer par tester votre offre avec de la publicité pour avancer plus vite.
- La psychologie du publicitaire malin pour recevoir 2€ quand vous investissez 1€ en publicité.
- Quelles pratiques suivre pour démarrer des publicités rentables quand vous démarrez.
- Les 7 erreurs à ne pas commettre pour réaliser des publicités rentables et pérennes
- Comment trouver les meilleures audiences dans les régies publicitaires pour signer vos premiers clients.
- Comment éviter de se faire blacklister par les régies, et quoi faire pour débloquer votre compte.

ÉTAPE 4



Votre système de vente

Mettre en place une Masterclass prête à générer 6 chiffres tout en transformant la vie de vos clients.

- Comment mettre en place le tunnel Masterclass de A à Z : les étapes clés à respecter pour réussir.
- La logistique (modèles de pages) et le timing à appliquer une Masterclass efficace et rentable.
- Quelle trame suivre et quel contenu créer pour vendre avec succès ?

- Comment automatiser votre Masterclass pour générer des prospects et des ventes 7J/7 ?
- Les emails que j'utilise pour optimiser le nombre de ventes et ne perdre aucun prospect !
- Quels produits vendre avec ce type de tunnel de ventes ?

ÉTAPE 5



Accélérez vos bénéfices avec le trafic gratuit

Générer du trafic gratuit avec l'Opération Partout et utiliser les réseaux sociaux pour accélérer vos bénéfices.

- L'état d'esprit gagnant de la génération de trafic : comment attirer massivement et gratuitement des prospects qualifiés dans vos tunnels de ventes ?
- Quels réseaux sociaux faut-il privilégier pour générer du trafic rapidement ?
- Quel contenu créer pour se faire connaître et augmenter sa visibilité ?
- Les outils de planification et d'automatisation à utiliser pour créer une communauté de fans !

ÉTAPE 6



Scalez votre activité pour booster vos revenus

Croître avec succès grâce à l'automatisation et à la délégation peu importe votre budget et vos connaissances.

- Les outils et services indispensables pour automatiser votre business ET gagner du temps.
- Quand et comment déléguer pour développer votre activité sans travailler plus ?
- Les bonnes pratiques pour gérer une équipe de champions au quotidien.
- 4 actions efficaces pour économiser 50% de temps et être focalisé sur votre zone de génie.